



2025年3月17日

各 位

会社名 株式会社 A S N O V A
代表者名 代表取締役社長 上田 桂司
(コード番号：9223 東証グロース市場・名証ネクスト市場)
問合せ先 取締役管理本部長 加藤 大介
(TEL 052-589-1848)

2025年3月期通期業績予想の修正に関するお知らせ

当社は、2025年3月17日開催の取締役会において、2024年5月14日に公表いたしました2025年3月期（2024年4月1日～2025年3月31日）通期業績予想を修正いたしましたので、下記のとおりお知らせいたします。

記

1. 2025年3月期 通期業績予想の修正（2024年4月1日～2025年3月31日）

	売上高	償却前 営業利益	営業利益	経常利益	親会社株主に 帰属する 当期純利益	1株当たり 当期純利益
前回発表予想（A）	百万円 4,205	百万円 2,202	百万円 432	百万円 402	百万円 220	円 銭 17.70
実績値（B）	4,239	1,842	40	44	22	1.83
増減額（B－A）	34	△359	△392	△358	△197	－
増減率（％）	0.8	△16.3	△90.7	△88.9	△89.6	－
（ご参考）前期実績	3,785	1,871	349	324	210	16.99

2. 差異が生じた理由及び修正の理由

2024年5月14日に公表しております通期業績予想につきましては、リフォーム市場が堅調に推移していることにより足場機材への需要が継続的に高まり、世界的な鋼材価格の高騰による足場機材の価格上昇に伴い、当社の主要な顧客である足場施工業者において、従来から継続して購入からレンタルへシフトする機運が高まっていることを想定し、レンタルと販売の売上比率を設定しておりました。結果として、売上高は引き続き過去最高を更新しておりますが、2024年3月期では購入を控えていた一部の顧客において、足場機材購入の需要が再度旺盛になったことから、想定よりも販売の売上比率が高まっております。国内のレンタル売上高は前期対比で増加しているものの、販売のニーズの高まりにより、利益率の高いレンタルが想定よりも伸び悩んでおり、各段階利益が想定を下回りました。

引き続き需要が堅調な既存事業においては、より一層の拠点網並びに顧客数の拡大を目指しておりますが、同時に、周辺事業領域への進出による非連続的な成長を検討し、継続して企業価値の向上に取り組んでおります。

具体的には、当社の強みである「レンタル事業」のノウハウを活用できる事業領域におけるM&Aの検討を進めてまいりました。結果として、2025年3月17日付で公表しております『Qool Enviro Pte.Ltd.の株式取得（子会社化）に向けた株式譲渡契約締結に関するお知らせ』に記載のとおり、シンガポールにおいて仮設トイ

レ等の事業を展開してまいります。そのため、2024年5月14日に公表時点では想定していなかった本M&Aに関する各種調査・株式取得関連費用が当期に計上される見込みとなっており、2025年3月期におけるM&A関連費用は、総額で150百万円程度となる見込みです。

そのような中で、通期業績予想につきましては、前回発表予想に対して売上高は34百万円上回るものの、償却前営業利益は359百万円、営業利益は392百万円、経常利益は358百万円、親会社株主に帰属する当期純利益は197百万円下回るものと見込んでおります。

※上記の予想は、本資料の発表日現在において入手可能な情報に基づき作成したものであり、実際の業績は、今後の様々な要因によって記載の予想数値と異なる場合があります。

以上