

2025年4月17日

各位

会社名 株式会社 ニーズウェル
代表者名 代表取締役会長兼社長 船津 浩三
(コード番号:3992 東証プライム市場)

ビジネスマッチングツールによるオンライン営業拡大のお知らせ ～ ソリューション製品のご紹介、オンライン営業の促進 ～

株式会社ニーズウェル(本社:東京都千代田区、代表取締役会長兼社長 船津 浩三)は、某金融機関が運営するビジネスマッチングツールの導入により、オンライン営業の販売チャネルを拡大することといたしました。オンライン営業強化により、ビジネス拡大につなげてまいります。

1. ソリューションビジネスの成長と販路拡大

当社はDX等のデジタル課題解決に向けたソリューションを数多く取り揃え、法人のお客様に向けて、業務効率化・AI・生成AI・情報セキュリティ等の知見を生かしたソリューションビジネスを展開しております。これまで取り組んできた展示会やセミナー、ウェブサイト、プレスリリース等を契機としたオンライン営業が奏功し、新たなターゲット層の開拓につながりました。ソリューションビジネスの立ち上げ当初と比較した年平均成長率は7年間で50.1%と、順調に拡大しております。

このようなデジタルチャネルを通じた営業活動・オンライン営業をより一層強化するため、当社は某金融機関が提供するビジネスマッチングツールを活用し、更なる販路拡大に取り組むことといたしました。

2. ビジネスマッチングツール導入の目的

ビジネスマッチングツールの導入により、当社が目指す「オンライン営業比率30%以上」を実現するため、収益拡大とビジネスの成長に取り組んでまいります。

具体的には、当社の法人ソリューションである業務効率化、AI、生成AI等の導入実績、メリットを中心にご紹介し、顧客開拓に努めてまいります。

3. 会社概要

社名	株式会社 ニーズウェル	https://www.needswell.com/
本社所在地:	東京都千代田区紀尾井町 4-1 ニューオータニ ガーデンコート 13 階	
代表者:	代表取締役会長兼社長 船津 浩三	設立: 1986年10月
社員数(連結):	616名 (2024年9月末日)	資本金: 9億8百万円 (2024年9月末日)
事業内容:	ソフトウェアの開発・運用・保守、ソリューション製品の開発・販売・運用・保守	
お問い合わせ:	製品・サービスについて	営業部
	TEL:050-5357-8344(直)	E-mail: sales@needswell.com
	ニュースリリースについて	経営企画部
	TEL:050-5357-8346(直)	E-mail: ir-contact@needswell.com
報道関係資料:	IR ニュース	https://www.needswell.com/ir/news
	その他のお知らせ	https://www.needswell.com/news/index

以上