

2025年4月10日

各 位

会 社 名 株 式 会 社 ニ ー ズ ウ ェ ル
代 表 者 名 代表取締役会長兼社長 船津 浩三
(コード番号:3992 東証プライム市場)

ベリサーブ様と販売代理店契約締結のお知らせ

～ ソリューション提携によるソフトウェアテスト/第三者検証サービスの信頼性構築 ～

株式会社ニーズウェル(本社:東京都千代田区、代表取締役会長兼社長 船津 浩三)は、2025年4月1日、株式会社ベリサーブ(本社:東京都千代田区、代表取締役社長 新堀 義之、以下「ベリサーブ」)と販売代理店契約を締結しましたのでお知らせいたします。

1. 販売代理店契約締結の背景

急速に進化する現代のIT業界において、ソフトウェアの品質保証はますます重要性を増しており、ユーザーの期待に応えるためには、高品質で信頼性の高いソフトウェアを提供することが不可欠です。そのため、第三者による公正で客観的な検証が求められています。

ベリサーブ様は、長年にわたりソフトウェア開発の品質活動において確固たる実績を築いており、その専門性と経験を活かして、高品質なサービスを提供することで知られています。

その一つとして、テスト実行の進捗状況、結果の種類や計画に対する予実、バグトラッキングシステムと連動し検出されたバグやその重要度別パイチャートなどの情報を自動的に集計・可視化することで、煩雑なテスト管理の効率化を実現する高機能なテスト管理ツール「QualityForward」を提供しています。

当社は第三者検証サービスとしてソフトウェアテストを提供しておりますが、お客さまに最適なソリューションを届けるために、信頼できるパートナーと提携することが重要だと考えています。

そこで、当社の第三者検証サービスの信頼性を一層強固にし、既存顧客への対応力を強化するとともに、新規顧客の獲得、収益性向上などの成長戦略を促進するため、ベリサーブ様と「QualityForward」の販売代理店契約を締結しました。

2. 今後の見通し

今回の販売代理店契約締結は、両社の発展と相互の利益を目的としたものであり、今後の協力関係によりさらなる成長と成功を目指してまいります。中長期的には両社の業績及び企業価値の向上に資するものと考えておりますが、当期業績に与える影響は軽微です。

なお、開示すべき事項が発生した場合には速やかに開示いたします。

3. 会社概要

株式会社ニーズウェル

社名	株式会社ニーズウェル	https://www.needswell.com/
本社所在地:	東京都千代田区紀尾井町 4-1 ニューオータニ ガーデンコート 13 階	
代表者:	代表取締役会長兼社長 船津 浩三	設立: 1986年10月
社員数(連結):	616名 (2024年9月末日)	資本金: 9億8百万円 (2024年9月末日)
事業内容:	ソフトウェアの開発・運用・保守、ソリューション製品の開発・販売・運用・保守	
お問い合わせ:	製品・サービスについて	営業部
	TEL:050-5357-8344(直)	E-mail: sales@needswell.com
	ニュースリリースについて	経営企画部
	TEL:050-5357-8346(直)	E-mail: ir-contact@needswell.com
報道関係資料:	IR ニュース	https://www.needswell.com/ir/news
	その他のお知らせ	https://www.needswell.com/news/index

以上